

# Convenzione Compagnia delle Opere SERVIZI e TARIFFE

## ANALISI DEL PORTAFOGLIO CLIENTI

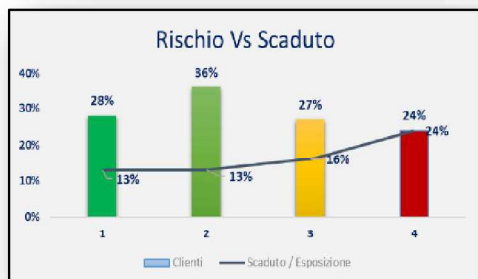
### TOUCH YOUR RISK

E' l'analisi con cui Cribis D&B vuole aiutarti a valutare il profilo di rischio creditizio dei tuoi clienti, integrando le informazioni del tuo portafoglio con i dati di credit scoring Cribis. Cribis ti aiuta con gli indicatori:

- **Cribis D&B Failure Score:** probabilità che l'azienda cessi l'attività lasciando obbligazioni non pagate sul mercato nell'arco dei successivi 12 mesi
- **Cribis D&B Delinquency Score:** Probabilità che una società paghi con gravi ritardi nei successivi 12 mesi
- **Rating Cribis D&B:** indicatore sintetico e predittivo della consistenza e della affidabilità della controparte valutata, prevede anche il contributo qualitativo di analisti specializzati

Con l'analisi **Touch Your Risk**, corredata dai dati di esposizione e scaduto, potrai avere:

- **Il Tuo portafoglio clienti:** distribuzioni per Area Geo, Forma Legale e Distribuzione settoriale
- **Profilo di Rischio:** confronto fra il tuo portafoglio clienti e il mercato
- **I Tui clienti:** Rischio vs. Scaduto, Crescita del Fatturato ed Affidabilità, Come stanno pagando il mercato, Clienti da monitorare





## GESTIONE DEL RISCHIO DI CREDITO

### CRIBIS X

Con oltre 15.000 clienti attivi, CRIBIS X è la piattaforma di informazioni e servizi dedicati al Credit Management che permette di tradurre le strategie commerciali e di gestione del credito in strumenti operativi per:

- Valutare nuovi clienti in Italia e all'estero
- Monitorare e gestire il portafoglio clienti
- Ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale
- Ridurre ritardi nei pagamenti, scaduto e perdite

CRIBIS X mette a disposizione un patrimonio informativo unico sul mercato:

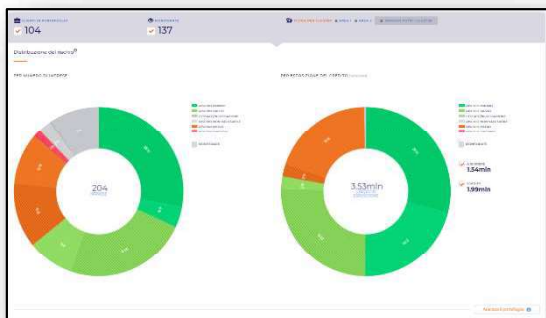
- Informazioni e dati a valore aggiunto in tempo reale sul 100% delle società di capitali, società di persone e ditte individuali
- Comportamenti di pagamento su oltre l'80% delle anagrafiche richieste
- Composizioni societarie, legami societari e partecipazioni sul 100% delle aziende italiane
- Business Information su oltre 330 milioni di aziende in tutto il mondo.

### GRUPPI SOCIETARI

I Linkages sono importanti strategicamente perché:

- Permettono di conoscere le varie relazioni all'interno di una struttura societaria, avendo così un panorama più esaustivo dell'azienda o delle aziende con le quali si hanno relazioni dirette o indirette
- Permettono di comprendere l'opportunità complessiva e rischio complessivo generato dall'esposizione all'interno di un albero societario
- Aiutano a determinare la spesa totale per negoziare migliori termini pagamento e individuare dove le decisioni d'acquisto vengono realmente prese

## Power Monitor



## CRIBIS ITRADE

PAYMENT EXPERIENCE



## POWER MONITOR

I clienti si evolvono continuamente. A volte sono cambiamenti positivi, altre volte comportano un aumento dei rischi collegati alla gestione del cliente. Ogni mese:

- **250.000 imprese** cambiano qualcosa nella propria composizione societaria
- **40.000+ imprese** nascono
- **11.000 imprese** diventano ad alto rischio di fallimento
- **21.000 imprese** iniziano a pagare in ritardo

**Power Monitor** è un sistema di monitoraggio che tiene traccia di tutte le variazioni sull'azienda e consente di visualizzare la storia di tutti i cambiamenti avvenuti nel corso del tempo:

- Tutte le informazioni sono monitorate nel tempo
- La storia completa delle variazioni avvenute è sempre disponibile
- Servizi di alert e notifica selezionabili dall'utente: decidi tu di ricevere solo le informazioni che ti servono
- Aggiornamento del rapporto informativo costante

## CRIBIS ITRADE

Negli ultimi anni i pagamenti sono divenuti un fattore centrale per la vita aziendale. Una corretta gestione del credito commerciale è fondamentale per salvaguardare il cash flow, pianificare la strategia commerciale, gestire i clienti e soprattutto per costruire rapporti solidi con partner strategici come Assicurazioni e Banche. Per questo è nato **CRIBIS ITRADE Lab**, la prima soluzione in Italia per la gestione di esposizione, scaduto e ritardi nei pagamenti. Cribis Itrade è la Piattaforma per il monitoraggio dei pagamenti dei propri clienti con confronto verso gli altri fornitori ed il mercato.

Con Cribis Itrade si può:

- Monitorare i ritardi nei pagamenti, l'esposizione e lo scaduto del proprio portafoglio
- Disporre di benchmark oggettivi per confrontare le performance di pagamento del proprio portafoglio con quelle del mercato
- Impostare politiche commerciali e di credito
- Fare previsioni su DSO e Cash Flow
- Disporre di maggiori informazioni per gestire i rapporti con Banche, Factor e Assicurazioni

## CRIBIS ITRADE + POWER MONITOR

Cribis.com diventa un unico strumento **operativo, comodo, semplice e completo**, con il quale:

- Gestire il **credito** (esposizione e scaduto)
- Capire la **rischiosità** di un cliente
- Capire se un cliente sta **pagando** me e gli altri fornitori
- Mettere in relazione importanza e **rischiosità** dei clienti
- Monitorare i clienti come **rischio e pagamenti**
- Vendere di più sui clienti buoni
- Sfruttare il poco tempo a disposizione sulle cose importanti
- Avere una reportistica aggiornata tutti i giorni

## D&B FINANCE ANALYTICS

D&B Finance Analytics è il servizio di Cribis D&B pensato per aiutarti a valutare un'azienda nel mondo e per gestire il tuo portafoglio all'estero, grazie al patrimonio informativo di Cribis. Con D&B Finance Analytics potrai infatti valutare i partner commerciali in ogni momento, con una copertura globale, grazie a report e monitoraggio completo su 22 paesi.

I Business Report messi a disposizione da D&B Finance Analytics contengono valutazioni di rischio e punteggi affidabili e di facile comprensione. Il servizio dà inoltre la possibilità di gestire il portafoglio clienti con la segmentazione che consente di tenere sotto controllo i rischi, e viste ad hoc per una gestione strategica dei crediti e dei flussi di cassa.

Con D&B Finance Analytics gestisci il portafoglio clienti esteri con più sicurezza, facendo riferimento a report e analisi su dati dettagliati, precisi e aggiornati. A livello operativo, ecco alcune delle cose che puoi realizzare con D&B Finance Analytics:

- Monitorare il rischio di credito, con profili di alert personalizzati, dashboard intuitive per identificare facilmente le aree di rischio.
- Hai un indicatore di rischio che sintetizza tutti gli indicatori esistenti ed è uniformato per i diversi paesi
- Personalizzare le notifiche di monitoraggio con possibilità di ricevere una sola notifica al giorno per tutte le aziende in portafoglio
- Trovare le aziende in modo avanzato, con suggerimenti di ricerca e più dettagli nei risultati

## D&B Finance Analytics



Categorie	Slow Payment Risk (PROCES R)					Totale
	Migliore	Inferiore alla media	Alto	Indeterminato	Out of Status	
Migliore	16,623	1,286	209	1,122	588	19,828
Inferiore alla media	6,688	1,287	227	2,465	529	11,296
Alto	1,174	1,560	484	1,167	87	5,472
Indeterminato	168	75	21	162	187	513
Out of Status	121	10	1	143	177	552
<b>Totale</b>	<b>25,483</b>	<b>6,422</b>	<b>718</b>	<b>5,159</b>	<b>1,044</b>	<b>42,826</b>

# D&B Hoovers



margò  
by CRIBIS

## SVILUPPO COMMERCIALE

### DB HOOVERS

➤ **D&B Hoovers** è lo strumento di sales acceleration dedicato ai commerciali di aziende che operano su mercati esteri. Permette di:

- Informarsi sulle aziende interessanti
- Avere liste di prospect altamente segmentate e sempre aggiornate
- Individuare la persona più utile da contattare ed avere informazioni rilevanti per contattarla

➤ **Le funzionalità più innovative:**

- Ricerca per tematiche. Es: "Energie rinnovabili"
- Analizzare e confrontare in dettaglio le caratteristiche di un'azienda
- Confrontare le aziende rispetto a un profilo "ideale" definito dall'utente
- Aggiornare le liste create dall'utente in modo dinamico e automatico
- Avvertire l'utente nel momento in cui si presentano eventi rilevanti per un'azienda
- Cercare aziende con Head Quarters decisionali all'interno di gruppi
- Cercare aziende in crescita e che continuano ad investire nel tempo

### MARGO'

E' la nuova **piattaforma di sales acceleration** di CRIBIS studiata per sviluppare l'attività commerciale e risponde a tutte le esigenze di sviluppo commerciale. I Valori:

- Informazioni su 6+Mln di aziende
- User friendly e Veloce, pochi click per aggiornare o importare
- Intelligenza Artificiale per migliori prospect simili ai tuoi attuali clienti
- Motore Semantico per individuare l'attività reale dell'azienda
- Monitoraggio delle performance di campagna
- Auto apprendimento dai feedback della forza vendita
- 300+ filtri per segmentare il portafoglio
- Dashboard personalizzabili e mappe

### Aumenta il valore dei Clienti

- 🕒 Segmenta e crea *cluster mirati* importando anche i tuoi dati di prodotto e/o vendita



Portafoglio aziende

+39 02 284551 • Fax +39 02 28455501  
c.crif.com

Cap. Soc. € 4.700.000,00 i.v. • REA n° 1904446 • Registro Imprese Milano, C.F. e P.IVA 01691720468  
Società soggetta all'attività di direzione e coordinamento di CRIBIS Holding S.r.l. - Società con unico socio



www.cribis.com



Trova clienti



Analizza mercato



Gestione vendite



- Crea *portafogli* per organizzare in modo efficiente le tue strategie commerciali
- Usa 300+ filtri per segmentare, analizzare e creare liste *aumentate* per dare priorità alle tue azioni di vendita
- Tieni aggiornati e puliti i dati anagrafici dei tuoi clienti con informazioni - dati anagrafici e finanziari - su 6+Mln di aziende

### Trova i migliori prospect

- Individua con un click le aziende più simili ai tuoi clienti più profittevoli grazie allo score di similarity e l'intelligenza artificiale
- Usa linguaggio naturale e parole chiave per trovare le aziende di tuo interesse grazie alla ricerca semantica
- Visualizza i prospect su mappa per analizzarne la distribuzione territoriale
- Ricevi notifiche quando ci sono nuove aziende che entrano nel perimetro di ricerca

### Analisi di Mercato e di Settore

- Analizza *il tuo tasso di penetrazione* sui tuoi mercati di riferimento e *il tuo potenziale di crescita*
- Analizza *i mercati* per individuare *nuove nicchie*
- Filtra e naviga i dati delle aziende dei tuoi portafogli da diversi punti di vista
- Definisci *la strategia per il lancio di un nuovo prodotto* individuando il target di mercato giusto
- Analizza *la distribuzione delle aziende italiane* per le principali variabili di business

### Migliora le performance della tua rete commerciale

- Crea campagne per la forza commerciale con precisi obiettivi di vendita
- Fornisci alla tua rete vendita schede informative sulle aziende per orientare l'azione commerciale
- Monitora passo a passo le performance
- Imposta gare tra venditori e sfrutta le potenzialità della gamification per aumentare i ricavi
- Integra in tempo reale *i feedback della tua rete commerciale* per migliorare i tuoi processi di vendita

### Analytics Esclusivi per affinare la conoscenza

#### MARKETING ANALYTICS

- **Score Internazionalizzazione**, indica la propensione dell'azienda a lavorare con l'estero
- **Score Innovazione**, rileva il livello di innovazione e la propensione ad innovare
- **Digital Attitude**, misura l'affinità al canale digital per la proposizione di campagne digitali
- **Score Supplier**, identifica i migliori fornitori



**CRIBISQL**



Russo  
Ucraino  
Cinese  
Spagnolo  
Portoghese  
Turco  
Inglese  
Tedesco  
Svedese  
Polacco  
Francese  
Indiano

## STIMA DEL FATTURATO SME

Stima del fatturato annuo per le aziende senza bilancio depositato, basata su: business info, geo data, trend settoriali e algoritmi evoluti (es. text mining). Per impostare una corretta segmentazione delle aziende prospect e assegnazione al gestore corretto

## INDICI CRIBIS RETAIL

Indicatori sviluppati su 1 mln di Aziende Italiane: individuano i migliori clienti, le aree e i settori con il maggiore potenziale di sviluppo nell'ambito del commercio al dettaglio, volumi e trend di transato, valore economico e rischio del merchant.

## QUALIFICA COMMERCIALE

Lead qualificati per migliorare l'efficacia delle tue attività commerciali e di marketing. Raccoglie tutte le informazioni di cui hai bisogno per identificare con maggior precisione i tuoi prospect e segmentare la base clienti secondo i criteri che contano di più per il tuo business.

### Un Team d'eccellenza dedicato a te

Le attività di Qualifica Commerciale e Ricerca Distributori sono gestite da Team diversi, in continua formazione: per ciascuna campagna, i componenti del team dedicato si preparano in modo verticale sul tuo settore, gestendo con competenza e sicurezza le conversazioni con ogni tipo di interlocutore

I servizi di Qualifica all'estero e Ricerca di distributori sono sempre erogati da personale madrelingua.




### I migliori risultati e la massima efficienza

Qualità e tempestività sono elementi fondamentali per il successo del tuo business. Con i nostri servizi puoi ottenere esattamente le informazioni di cui hai bisogno, in tempi rapidi e con un livello di precisione elevato.

Affidandoti alla nostra esperienza, puoi raggiungere questi alti standard qualitativi ottimizzando la gestione delle tue risorse e tenendo sotto controllo i costi.

#### Caratteristiche

È un'attività di contatto telefonico professionale volta a:

-  Creare opportunità di contatto commerciale
-  Verificare e aggiornare dati esistenti
-  Raccogliere e integrare nuove informazioni





## FINANZA AGEVOLATA

### CRIBIS RADAR

Cribis RADAR è lo strumento che permette di intercettare le opportunità di finanza agevolata disponibili, come contributi a fondo perduto, finanziamenti a tassi agevolati, bonus fiscali, crediti d'imposta.

Grazie a Cribis RADAR è molto facile orientarsi nel complesso panorama delle leggi regionali, nazionali e europee.

Grazie a Cribis RADAR è possibile anche rimanere sempre aggiornati sulle nuove opportunità di finanza agevolata.

-  Trova il bando giusto
-  Visualizza e scarica la scheda tecnica
-  Ottieni maggiori informazioni con la consulenza gratuita
-  Monitora le nuove opportunità